МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ, НАУКИ И МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение Краснодарского края «Краснодарский политехнический техникум»

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ ОГСЭ.05 ПСИХОЛОГИЯ ОБЩЕНИЯ

для специальности среднего профессионального образования 54.02.01 Дизайн (по отраслям)

СОДЕРЖАНИЕ

- **1.** ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ
- 2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ
- 3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИУЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ
- **4.** КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ ОГСЭ.03 ПСИХОЛОГИЯ ОБЩЕНИЯ

1.1. Место дисциплины в структуре основной образовательной программы

Учебная дисциплина «Психология общения» является обязательной частью общего гуманитарного и социально-экономического цикла основной образовательной программы в соответствии с ФГОС по специальности 54.02.01 «Дизайн» (по отраслям)

Учебная дисциплина «Психология общения» обеспечивает формирование профессиональных и общих компетенций по всем видам деятельности ФГОС по специальности 54.02.01 «Дизайн» (по отраслям). Особое значение дисциплина имеет при формировании и развитии ОК 01-ОК 05.

1.2. Цель и планируемые результаты освоения дисциплины

В рамках программы учебной дисциплины обучающимися осваиваются умения и знания

Код ¹	Умения	Знания
ПК, ОК		
OK 01- OK 05	эффективно применять полученные психологические знания для решения как личных, так и профессиональных задач, квалифицированно характеризовать другого человека, конструктивно взаимодействовать с социальным окружением, создавая благоприятные условия для совместной деятельности; оперировать основными категориями психологических знаний; использовать набор тестовых методик для определения оценки уровня конфликтности, уровня развития коммуникативных и	взаимосвязь общения и деятельности; определение «общение», цели, структуру, функции, уровни и виды общения; вербальные и невербальные средства общения; барьеры в общении и пути их преодоления; техники и приемы общения, правила слушания, ведения беседы, понятие «социальная перцепция», механизмы и эффекты межличностного восприятия;

¹ Приводятся только коды компетенций, общих и профессиональных, для освоения которых необходимо освоение данной дисциплины.

организаторских качеств личности;	психологические основы		
развивать умение эффективного общения:	деловой беседы;		
установление контакта с собеседником,	основные компоненты и		
умение слушать и высказывать свою	стратегии подготовки и		
точку зрения, давать и получать	проведения публичного		
обратную связь от собеседника;	выступления;		
применять техники и приемы эффективного общения в	понятия «этика» и «этикет»;		
профессиональной деятельности;	этически принципы		
использовать приемы саморегуляции	общения;		
поведения в процессе межличностного	этикет делового телефонного		
общения;	разговора;		
интерпретировать невербальные сигналы в общении;	этикетные нормы в системе		
владеть культурой профессионального	служебной этики;		
общения;	технологию формирования		
позитивно решать проблемные и	имиджа делового человека		
конфликтные ситуации			

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы

Вид учебной работы	Объем в часах	
Объем образовательной программы учебной дисциплины	36	
в т.ч. в форме практической подготовки		
в том числе:		
теоретическое обучение	6	
практические занятия	26	
Самостоятельная работа	2	
Промежуточная аттестация дифференцированный зачёт	2	

1.2. Тематический план и содержание учебной дисциплины ОГСЭ.03 ПСИХОЛОГИЯ ОБЩЕНИЯ

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала и формы организации деятельности обучающихся	Объем в часах	Коды компетенций, формированию которых способствует элемент программы
1	2	3	4
Раздел 1. Психоло	гические особенности процесса общения	20	
Введение	Содержание учебного материала	2	OK 01, OK 02, OK 03
	1. Назначение учебной дисциплины «Психология общения». Основные понятия. Требования к изучаемой дисциплине. Роль общения в профессиональной деятельности человека. Определение психологии общения, предмет и задачи. Структура общения. Связь общения и деятельности	2	
Тема 1.2. Общая	Содержание учебного материала	18	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04,
характеристика процесса	Понятие общения в психологии. Функция общения	2	OK 05
общения	В том числе практических занятий	16	
	Практическое занятие № 1. Коммуникативная сторона общения: Основные элементы коммуникации. Вербальная коммуникация. Методы развития коммуникативных способностей. Виды, правила и техники слушания. Толерантность как средство повышения эффективности общения	4	
	Практическое занятие № 2. Перцептивная сторона общения: Самодиагностика по теме «Общение»: «Коммуникативные и организаторские способности», «Ваши эмпатические способности»	2	

характеристики	В том числе практических занятий	2	
делового общения и	Деловая беседа. Деловая переписка. Психологические особенности ведения деловых дискуссий и публичных выступлений.	-	OK 05
Тема 2.2. Формы	Содержание учебного материала	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04,
	Практическое занятие № 6. Я-концентрация, самооценка и направленность личности. Связь общения и личностных особенностей.	2	
	В том числе практических занятий	2	
Индивидуальные особенности личности	1.Общение в системе межличностных и общественных отношений. Социальная роль. Единство общения и деятельности. Характеристика личности: темперамент, характер, способности	-	ОК 05
Тема 2. 1.	Содержание учебного материала	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04,
Раздел 2. Психоло	гия делового общения	6	
	Практическое занятие № 5. Манипуляции в общении: Механизмы и средства манипуляций. Основные виды, приемы и техники манипулирования. Игры и мифы как средство манипуляций. Распознавание манипуляций в общении и защита от них. Развитие навыков противостояния манипуляциям. Диагностика склонности к манипулированию	4	
	Практическое занятие № 4. Барьеры в общении: Основные виды барьеров общения. Ошибки восприятия собеседника и атрибуции. Стили общения и ошибки восприятия в процессе общения	2	
	Практическое занятие № 3. Интерактивная сторона общения: Типы взаимодействия: кооперация и конкуренция. Позиции взаимодействия в русле трансактного анализа. Ориентация на понимание и ориентация на контроль. Взаимодействие как организация совместной деятельности	4	

	Практическое занятие № 7. Деловая беседа. Деловая переписка. Техника и тактика аргументирования. Основы имиджа и самопрезентации: определение, виды и принципы. Переформулирование недостатков в достоинства	2	
Тема 2.3.	Содержание учебного материала	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04,
Саморегуляция в общении	Определение саморегуляции. Назначение и классификация техник саморегуляции. Аутотренинг и дыхательные техники снятия напряжения. Психологические основы преодоления волнения.	-	OK 05, OK 04,
	В том числе практических занятий	2	
	Практическое занятие № 8. Определение саморегуляции. Назначение и классификация техник саморегуляции. Аутотренинг и дыхательные техники снятия напряжения. Психологические основы преодоления волнения.	2	
Раздел 3. Конфлик	ты и способы их предупреждения и разрешения	8	
Тема 3.1. Причины и виды конфликтов	Содержание учебного материала Причины и виды конфликтов. Функции и динамика конфликтов. Понятие конструктивного и деструктивного конфликта.	2	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04, OK 05
Тема 3.2.	Содержание учебного материала	2	OK 01, OK 02,
Разрешение конфликтов	Стратегии разрешения конфликтов. Стратегии поведения в конфликтах	-	OK 03, OK 04, OK 05
	В том числе практических занятий	2	
	Практическое занятие № 9. Стратегии разрешения конфликтов. Стратегии поведения в конфликтах	2	
Тема 3.3.	Содержание учебного материала	2	
Саморегуляция поведения	«Самодиагностика на определения конфликтности», «Использование приемов урегулирования». Приемы саморегуляции поведения в процессе межличностного	-	OK 01, OK 02, OK 03, OK 04,

общения.		OK 0	5
В том числе 1	практических занятий	2	
«Использовани	занятие № 10. «Самодиагностика на определения конфличие приемов урегулирования». Приемы саморегуляции поветичностного общения.		
Самостоятель	ьная работа обучающихся	2	
Промежуточная аттестация дифф	реренцированный зачёт	2	
Всего		36	

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Для реализации программы учебной дисциплины должны быть предусмотрены следующие специальные помещения:

кабинет психологии, оснащенный оборудованием:

стол, стул преподавательский;

стол, стулья для обучающихся (по кол-ву обучающихся в группе)

компьютер с лицензионным программным обеспечением;

мультимедийный проектор;

экран;

мультимедийные средства обучения по дисциплине;

информационные стенды и шкафы для хранения;

УМК и информационные материалы.

3.2. Информационное обеспечение реализации программы

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы, рекомендованные ФУМО, для использования в образовательном процессе. При формировании библиотечного фонда образовательной организацией выбирается не менее одного издания из перечисленных ниже печатных изданий и (или) электронных изданий в качестве основного, при этом список, по согласованию с ФУМО, может быть дополнен новыми изданиями.

3.2.1. Обязательные печатные издания

1. Коноваленко, М. Ю. Психология общения: учебник и практикум для среднего профессионального образования / М. Ю. Коноваленко. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2021. — 476 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-11060-9. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/469732

3.2.2. Электронные издания

- 1. Корягина, Н. А. Психология общения: учебник и практикум для среднего профессионального образования / Н. А. Корягина, Н. В. Антонова, С. В. Овсянникова. Москва: Издательство Юрайт, 2021. 437 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-00962-0. Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/469549
- 2. Леонов, Н. И. Психология общения: учебное пособие для среднего профессионального образования / Н. И. Леонов. 4-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2021. 193 с. (Профессиональное

- образование). ISBN 978-5-534-10454-7. Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/474640
- 3. Бороздина, Г. В. Психология общения: учебник и практикум для среднего профессионального образования / Г. В. Бороздина, Н. А. Кормнова; под общей редакцией Г. В. Бороздиной. Москва: Издательство Юрайт, 2021. 463 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-00753-4. Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/469702
- Садовская, В. С. Психология общения: учебник и практикум для 4. профессионального образования / В. С. Садовская, среднего В. А. Ремизов. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 169 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-Текст: ЭБС Юрайт 07046-0. электронный // [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/437159

3.2.3. Дополнительные источники

1. Рамендик, Д. М. Психология делового общения: учебник и практикум для среднего профессионального образования / Д. М. Рамендик. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2021. — 207 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-06312-7. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/470462

5. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Результаты обучения	Критерии оценки	Методы оценки
Перечень знаний, осваиваемых в	Характеристики	Оценка результатов
рамках дисциплины:	демонстрируемых знаний,	выполнения
взаимосвязь общения и	которые могут быть	практической работы
деятельности; определение	проверены:	Экспертное наблюдение
«общение»,		за ходом выполнения
цели, структуру, функции,	обучающийся понимает	практической работы
уровни	взаимосвязь общения и	
и виды общения;	деятельности; владеет	
вербальные и невербальные	навыками общения; знает	
средства общения;	вербальные и	
барьеры в общении и пути их	невербальные средства	
преодоления;	общения; преодолевает	
техники и приемы общения,	барьеры в общении;	
правила слушания, ведения	использует в жизни	
беседы, понятие «социальная	техники и приемы	
перцепция», механизмы и	общения, правила	
эффекты межличностного	слушания, ведения беседы,	
восприятия;	понятие «социальная	
психологические основы	перцепция», механизмы и	
деловой беседы;	эффекты межличностного	
основные компоненты и	восприятия; знает	
стратегии подготовки и	психологические основы	
проведения публичного	деловой беседы;	
выступления;	основные компоненты и	
понятия «этика» и «этикет»;	стратегии подготовки и	
этически принципы общения;	проведения публичного	
этикет делового телефонного	выступления; понятия	
разговора;	«этика» и «этикет»;	
этикетные нормы в системе	этически принципы	
служебной этики;	общения; этикет делового	
технологию формирования	телефонного разговора;	
имиджа делового человека	этикетные нормы в	
	системе	
	служебной этики;	
	технологию формирования	
	имиджа делового человека	